



Verkaufsberater / Verkäufer (w/m/d) Duisburg - 20-25h

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

Du begeisterst Dich für den digitalen Lebensstil und hast Freude am Umgang mit Menschen. Du konntest bereits Erfahrung im Verkauf sammeln und arbeitest gerne im Team. Dann bist Du bei uns genau richtig!

Als **Verkaufsberater / Verkäufer (w/m/d)** im Bereich **Mobilfunk & Telekommunikation** übernimmst Du spannende Aufgaben im Verkauf und trägst aktiv dazu bei, unseren Shop in **Duisburg** erfolgreich weiterzuentwickeln.

Bei uns erwartet Dich ein angenehmes Arbeitsumfeld, ein **sicheres Grundgehalt** sowie ein **transparentes Provisionsmodell**, mit dem Du Deinen Verdienst selbst beeinflussen kannst. Zusätzlich unterstützen wir Deine **fachliche und persönliche Weiterentwicklung**.

DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- Du liebst es, Menschen zu begeistern – mit Beratung, Service und passgenauen Lösungen
- Aktiver Verkauf ist für Dich kein Job, sondern Leidenschaft. Du willst Ziele nicht nur erreichen, sondern übertreffen
- Du sorgst für ein modernes, ansprechendes Erscheinungsbild im Shop, weil Du weißt: Der erste Eindruck zählt
- Der Shopalltag ist vielseitig: Beratung, Angebote, Backoffice und Organisation. Du hast Spaß an allen Aufgaben, unterstützt Dein Team aktiv und packst dort mit an, wo es gerade gebraucht wird



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Duisburg

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Teilzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Leistungorientierte Vergütung



Mitarbeitervergünstigungen



Zuschuss zum Deutschland-Ticket

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Du bringst idealerweise eine kaufmännische Ausbildung mit z.B. **Einzelhandel, Gastronomie, Dialogmarketing oder Verkauf** – oder Du hast bereits Erfahrung in Beratung, Service oder im direkten Kundenkontakt gesammelt.
Wichtig ist: Du hast Spaß daran, Menschen zu begeistern
- Du hast eine gute Auffassungsgabe mit einer Begeisterung für digitale Produkte und neue Trends
- Du arbeitest eigenständig und zuverlässig und hast die Motivation zu lernen und besser zu werden
- Du bist flexibel, ein Kommunikationstalent mit Teamspirit und Spaß an der Arbeit

 Drucken

 Teilen

Du willst mit Deinem Verkaufstalent durchstarten? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf Dich!

JETZT BEWERBEN

VIA  BEWERBEN



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Entwicklungsprogramme



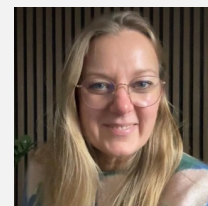
Fahrrad-Leasing



charta der vielfalt

UNTERZEICHNET

Kontakt



Stefanie Russo
Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992
bewerbung.obk@freenet.ag