



Verkaufsberater/Verkäufer (w/m/d) Bochum (20h/Woche)

GESTALTE MIT UNS DEN SHOP VON MORGEN – MIT
DRIVE, TEAMSPIRIT UND VERKAUFSLEIDENSCHAFT!

Begeistere Kunden mit Deinem Service, verkaufe Smartphones und
Tarife und mach jeden Besuch im Shop zum Erlebnis!

Als Verkaufsberater/Verkäufer (w/m/d) im Bereich Mobilfunk &
Telekommunikation bieten wir Dir ein sicheres Grundgehalt,
transparente Provisionen und beste Chancen für Deine persönliche
und fachliche Weiterentwicklung.

DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- **Kunden begeistern:** Mit individueller Beratung, Service und
passgenauen Lösungen für Smartphones, Tarife und digitale
Produkte
- **Aktiv verkaufen:** Ziele erreichen und übertreffen – für Dich und
unser Team
- **Shop gestalten:** Für ein modernes, einladendes und attraktives
Erscheinungsbild sorgen
- **Vielseitig anpacken:** Beratung, Angebote, Backoffice,
Organisation – dort unterstützen, wo es gerade gebraucht wird
- **Teampayer sein:** Zusammenarbeit, Motivation und positive
Atmosphäre im Shop mitgestalten



freenet bietet ein umfangreiches
Portfolio rund um die Themen
Mobilfunk, Internet und TV-
Entertainment. Online auf
www.freenet-digital.de sowie in
rund 520 eigenen Shops erhält
jeder Kunde die ideale Lösung für
sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir
persönlich, unabhängig und
individuell. freenet zeichnet sich
durch Service und lokale Beratung
aus.

Standort: Bochum

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Teilzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Leistungorientierte Vergütung



Mitarbeitervergünstigungen



Zuschuss zum Deutschland-
Ticket

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Abgeschlossene Ausbildung im Verkauf, Einzelhandel, Gastronomie oder vergleichbare Berufserfahrung im Kundenservice/Mobilfunk
- Begeisterung für Smartphones, Technik und digitale Trends
- Motivation, Zielstrebigkeit und Teamspirit
- Organisationstalent, Belastbarkeit und positive Einstellung
- Offen für Neues und bereit, Dich gemeinsam mit uns weiterzuentwickeln

 Drucken

 Teilen

Wir suchen Persönlichkeiten, keine perfekten Lebensläufe!

Du willst mit Deinem Verkaufstalent durchstarten? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf Dich!

JETZT BEWERBEN

VIA  **BEWERBEN**



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Entwicklungsprogramme



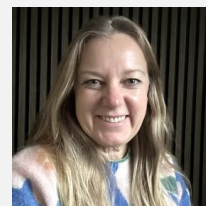
Fahrrad-Leasing



charta der vielfalt

UNTERZEICHNET

Kontakt



Stefanie Russo
Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992
bewerbung.obk@freenet.ag