



Verkaufsberater / Verkäufer Telekommunikation (w/m/d) Duisburg 25-30 Std.

DU BERÄTST GERNE KUNDEN UND SPRICHST NEBEN
DEUTSCH IDEALERWEISE AUCH ARABISCH? PERFEKT.

Als Verkaufsberater (w/m/d) in unserem freenet Shop in Duisburg bist Du erster Ansprechpartner für unsere Kunden. Mit Deiner offenen Art, Deinem Verkaufsgeschick und Deiner Sprachkompetenz hilfst Du dabei, die passende Lösung für jeden Kunden zu finden. Dabei profitierst Du von einem sicheren Grundgehalt, attraktiven Provisionen und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten.

DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- **Kunden individuell beraten:** Du findest für jeden Kunden die passende Lösung rund um Smartphones, Mobilfunkverträge und digitale Services
- **Sprachliche Brücken bauen:** Durch Deine Deutsch- und idealerweise Arabischkenntnisse schaffst Du Vertrauen und eine persönliche Beratung auf Augenhöhe
- **Verkaufen mit Leidenschaft:** Du erkennst Kundenbedürfnisse und begeisterst mit passenden Angeboten
- **Service bieten:** Du unterstützt unsere Kunden bei Fragen, Vertragsangelegenheiten und technischen Anliegen
- **Im Team erfolgreich sein:** Gemeinsam mit Deinen Kollegen sorgst Du für eine positive Atmosphäre und starke



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben. Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Duisburg

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Teilzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Fahrrad-Leasing



Mitarbeitervergünstigungen



Zuschuss zum Deutschland-Ticket

Verkaufsergebnisse

- **Shop mitgestalten:** Du achtest auf eine ansprechende Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Idealerweise erste Erfahrung im Verkauf, Kundenservice, Einzelhandel, Mobilfunk oder Callcenter
- Freude am Umgang mit Menschen und eine ausgeprägte Serviceorientierung
- Gute Deutschkenntnisse sowie idealerweise Arabischkenntnisse
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten
- Interesse an Smartphones, Technik und digitalen Produkten
- Motivation, Neues zu lernen und Dich persönlich weiterzuentwickeln
- Teamgeist und Freude daran, gemeinsam Erfolge zu erzielen

DAS ERWARTET DICH

- Sicheres Grundgehalt und attraktive Provisionen
- Umfangreiche Einarbeitung und Schulungen
- Mitarbeiterrabatte und weitere Benefits
- Moderne Produkte und spannende Verkaufsgespräche
- Ein kollegiales Team und Entwicklungsperspektiven

 Drucken

 Teilen

Wir suchen Persönlichkeiten, keine perfekten Lebensläufe!

Du willst mit Deinem Verkaufstalent durchstarten? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf Dich!

JETZT BEWERBEN

VIA  BEWERBEN



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Erfolgsbeteiligung



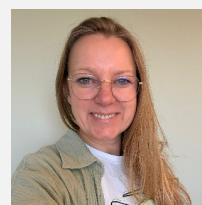
Entwicklungsprogramme



charta der vielfalt

UNTERZEICHNET

Kontakt



Stefanie Russo
Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992

bewerbung.obk@freenet.ag

