

Verkaufsberater/Verkäufer (w/m/d) Neumünster (20h-35h/Woche)

GESTALTE MIT UNS DEN SHOP VON MORGEN – MIT TEAMSPIRIT, KUNDENFOKUS UND VERKAUFSLEIDENSCHAFT!

Du liebst **Beratung**, **Service** und den **direkten Kontakt zu Menschen**? Du möchtest Kundinnen und Kunden begeistern, aktiv verkaufen und gemeinsam mit Deinem Team Erfolge feiern? Dann starte jetzt bei uns als Verkaufsberater/ Verkäufer (w/m/d) in unseren Mobilfunk-Shop in **Neumünster.**

Bei uns erwartet Dich ein starkes Team mit echtem Zusammenhalt, ein sicheres Arbeitsumfeld sowie ein attraktives Vergütungsmodell aus Grundgehalt und Provision. Auch **Quereinsteigerinnen und Quereinsteiger** mit Erfahrung im Kundenkontakt sind herzlich willkommen.

freenet

freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben. Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Neumünster

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Teilzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits

- Mitarbeitervergünstigungen
- Wellhub
- Zuschuss zum Deutschland-Ticket

DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- Begeistere unsere Kunden mit kompetenter Beratung und erstklassigem Service
- Verkaufe aktiv Mobilfunk-, Internet- und Telekommunikationslösungen passend zum individuellen Bedarf
- Baue langfristige Kundenbeziehungen auf und betreue unsere zahlreichen Stammkundinnen und Stammkunden
- Pack mit an – ob Beratung, Angebotserstellung oder Organisation im Backoffice
- Wachse über Dich hinaus: profitiere von regelmäßigen Weiterbildungen in unserem hauseigenen Training Club

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Begeisterung für digitale Produkte, Smartphones, Tarife und neue Technologien
- Erste Erfahrungen im Kundenservice - Einzelhandel, Callcenter, Gastronomie, Hotellerie, Versicherungs- oder Bankenbranche - sind von Vorteil
- Spaß daran, Ziele zu erreichen und aktiv zum gemeinsamen Teamerfolg beizutragen
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Schnelle Auffassungsgabe sowie die Bereitschaft, Neues zu lernen und Dich weiterzuentwickeln

Drucken
Teilen

Du hast Spaß am Verkauf, gehst offen auf Menschen zu und möchtest Teil eines Teams werden, das Zusammenhalt und Erfolg großschreibt?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen!

JETZT BEWERBEN

VIA BEWERBEN

Leistungsorientierte Vergütung

Entwicklungsprogramme

Fahrrad-Leasing

charta der vielfalt UNTERZEICHNET

Kontakt



Carolin Schepuck
Specialist Human Relations

+493304 2006-356
bewerbung.obk@freenet.ag