



Verkaufsberater/Verkäufer (w/m/d) Nördlingen

GESTALTE MIT UNS DEN SHOP VON MORGEN – MIT
DRIVE, TEAMSPIRIT UND VERKAUFSLEIDENSCHAFT!

Du liebst **Beratung, Service** und **digitale Produkte**? Dann starte jetzt bei uns als Verkaufsberater/ Verkäufer (w/m/d) in unserem Mobilfunk-Shop in **Nördlingen**.

Bei uns erwartet Dich ein angenehmes Arbeitsumfeld, ein sicheres Grundgehalt sowie ein transparentes Provisionsmodell, mit dem Du Deinen Verdienst selbst beeinflussen kannst. Zusätzlich unterstützen wir Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung.

DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- Begeistere unsere Kunden mit individueller Beratung und erstklassigem Service
- Verkaufe aktiv Mobilfunk- und Telekommunikationslösungen – und übertreffe Deine Ziele
- Gestalte den Shop mit: ein modernes, einladendes Ambiente liegt in Deinen Händen
- Pack mit an – ob Beratung, Angebotserstellung oder Organisation im Backoffice
- Wachse über Dich hinaus: profitiere von regelmäßigen Weiterbildungen in unserem hauseigenen TrainingsClub



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Nördlingen

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Vollzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Fahrrad-Leasing



Mitarbeitervergünstigungen



Zuschuss zum Deutschland-Ticket

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Eine abgeschlossene Ausbildung in folgenden Bereichen:
Einzelhandel, als Verkäufer, Kundenberater, Sales-Mitarbeiter oder vergleichbare Berufserfahrung
im **Verkauf, Service, Telekommunikation** oder **Mobilfunk**
- Begeisterung für digitale Produkte, Smartphones, Tarife und neue Technologien
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und ein sicheres Auftreten im direkten Kundenkontakt
- Eigenständige Arbeitsweise, Zuverlässigkeit und die Motivation, Neues zu lernen und Dich weiterzuentwickeln
- Flexibilität und Spaß am Umgang mit Menschen – egal ob Beratung, Verkauf oder Organisation



Wir suchen Persönlichkeiten, keine perfekten Lebensläufe!

Du willst mit Deinem Verkaufstalent durchstarten? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf Dich!

JETZT BEWERBEN

VIA  BEWERBEN



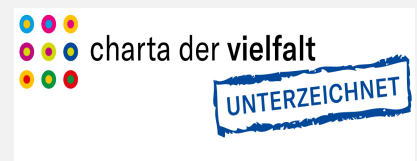
Mitarbeitersmartphone-Tarife



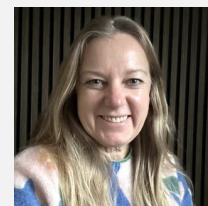
Erfolgsbeteiligung



Entwicklungsprogramme



Kontakt



Stefanie Russo
Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992
bewerbung.obk@freenet.ag