



Verkaufsprofi (w/m/d) Mobilfunk & Telekommunikation

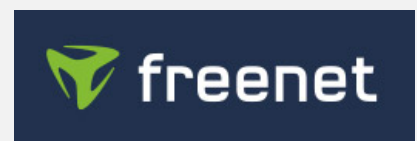
VERKAUF IST DEINE LEIDENSCHAFT. DU WILLST MEHR ERREICHEN.

Dann komm in unser Team nach **Köln** und nutze Dein Verkaufstalent in einem Umfeld, das Leistung anerkennt und fördert.

Bei freenet berätst Du Kunden zu Smartphones, Mobilfunk- und Internetlösungen und findest die passende Lösung für ihre individuellen Bedürfnisse. Dabei arbeitest Du mit modernen Produkten, gestaltest aktiv den Verkaufserfolg des Shops mit und entwickelst Dich kontinuierlich weiter.

Bei uns erwartet Dich die Kombination aus **einem sicheren Grundgehalt und einer ungedeckelten Provision**. So profitierst Du direkt von Deinem Einsatz und Deinen Verkaufserfolgen.

Gleichzeitig bieten wir Dir die Sicherheit eines großen Unternehmens und die persönliche Atmosphäre eines eingespielten Teams vor Ort.



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Cologne

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Vollzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Fahrrad-Leasing



Mitarbeitervergünstigungen



Zuschuss zum Deutschland-Ticket



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Erfolgsbeteiligung



Entwicklungsprogramme



DAS MACHT DIE STELLE BESONDERS

- Sicheres Grundgehalt plus ungedeckelte Provision
- Dein Verkaufserfolg macht sich direkt auf Deinem Gehaltszettel bemerkbar
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten für leistungsorientierte Verkäufer
- Moderne Produkte rund um Smartphones, Mobilfunk und digitale Lösungen
- Entwicklungsmöglichkeiten bis hin zur Filialleitung
- Regelmäßige Schulungen und persönliche Weiterentwicklung
- Ein Umfeld, in dem Eigeninitiative und Verkaufstalent gefragt sind

DAS BRINGST DU MIT

- Erfahrung im aktiven Verkauf oder in der Kundenberatung
- Freude daran, Menschen zu begeistern und Abschlüsse zu erzielen
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Interesse an Smartphones, Mobilfunk und digitalen Trends
- Motivation, Deine Verkaufsziele zu erreichen und zu übertreffen

 Drucken

 Teilen

Kontakt



Stefanie Russo

Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992

bewerbung.obk@freenet.ag

Bewirb Dich jetzt!

Du bist gerne erfolgreich im Verkauf und suchst eine Aufgabe mit echten Verdienst- und Entwicklungsmöglichkeiten?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.

Nutze Dein Verkaufstalent bei freenet und gestalte Deinen Erfolg aktiv mit.

Bewirb Dich direkt online oder sprich uns gerne an.

JETZT BEWERBEN

VIA  BEWERBEN

