



# Verkaufsberater/Verkäufer (w/m/d) Wolfenbüttel (30h-40h/Woche)

GESTALTE MIT UNS DEN SHOP VON MORGEN – MIT DRIVE, TEAMSPIRIT UND VERKAUFSLEIDENSCHAFT!

Du liebst **Beratung, Service und digitale Produkte?** Dann starte jetzt bei uns als Verkaufsberater/ Verkäufer (w/m/d) in unserem Mobilfunk-Shop in **Wolfenbüttel**.

Bei uns erwartet Dich ein angenehmes Arbeitsumfeld, ein sicheres Grundgehalt sowie ein transparentes Provisionsmodell, mit dem Du Deinen Verdienst selbst beeinflussen kannst. Zusätzlich unterstützen wir Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung.

## DEIN BEITRAG ZUM ERFOLG

- Begeistere unsere Kunden mit individueller Beratung und erstklassigem Service
- Verkaufe aktiv Mobilfunk- und Telekommunikationslösungen – und übertreffe Deine Ziele
- Gestalte den Shop mit: ein modernes, einladendes Ambiente liegt in Deinen Händen
- Pack mit an – ob Beratung, Angebotserstellung oder Organisation im Backoffice
- Wachse über Dich hinaus: profitiere von regelmäßigen Weiterbildungen in unserem hauseigenen TrainingsClub



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf [www.freenet-digital.de](http://www.freenet-digital.de) sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

**Standort:** Wolfenbüttel

**Beginn:** ab sofort

**Beschäftigungsart:** Vollzeit  
Teilzeit

**JETZT BEWERBEN**

## Deine Benefits



Leistungsorientierte Vergütung



Mitarbeitervergünstigungen

## WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Eine abgeschlossene Ausbildung in folgenden Bereichen:  
**Einzelhandel, als Verkäufer, Kundenberater, Sales-Mitarbeiter** oder vergleichbare Berufserfahrung im **Verkauf, Service, Telekommunikation oder Mobilfunk**
- Begeisterung für digitale Produkte, Smartphones, Tarife und neue Technologien
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und ein sicheres Auftreten im direkten Kundenkontakt
- Eigenständige Arbeitsweise, Zuverlässigkeit und die Motivation, Neues zu lernen und Dich weiterzuentwickeln
- Flexibilität und Spaß am Umgang mit Menschen – egal ob Beratung, Verkauf oder Organisation



Zuschuss zum Deutschland-Ticket



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Entwicklungsprogramme



Fahrrad-Leasing



charta der vielfalt



## Kontakt



Stefanie Russo

Specialist Human Relations

[+49 3304 2006-992](tel:+4933042006992)

[bewerbung.obk@freenet.ag](mailto:bewerbung.obk@freenet.ag)

 **freenet**