



Verkaufsberater (w/m/d) Senden

DEIN JOB MIT ZUKUNFT

Du liebst den digitalen Lifestyle und hast Freude am Umgang mit Menschen? Perfekt! Wir suchen eine engagierte Verkaufspersönlichkeit (w/m/d), die mit Begeisterung und Kompetenz unsere Kunden berät. Wenn Du bereits Erfahrung im Verkauf mitbringst und gerne im Team arbeitest, dann bist Du bei uns genau richtig!

freenet vereint das Beste aus Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment und macht den digitalen Alltag einfacher. Als Verkaufsberater (w/m/d) bei uns übernimmst Du spannende Aufgaben und trägst aktiv zum Erfolg unserer Filiale in Bochum bei.

Freu Dich auf ein freundliches Arbeitsumfeld, eine attraktive Vergütung und zahlreiche Weiterentwicklungsmöglichkeiten!

DEINE MISSION

- Beratung mit Kompetenz:** Du berätst unsere Kundinnen und Kunden mit Fachkenntnis und Erfahrung und findest individuelle Lösungen, die überzeugen
- Verkauf mit Leidenschaft:** Du verkaufst unser vielfältiges Produktportfolio zielorientiert und mit Begeisterung – von der Bedarfsermittlung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Auftritt mit Stil:** Du sorgst für eine ansprechende Warenpräsentation und ein professionelles Filialbild, das unsere Marke widerspiegelt



freenet bietet ein umfangreiches Portfolio rund um die Themen Mobilfunk, Internet und TV-Entertainment. Online auf www.freenet-digital.de sowie in rund 520 eigenen Shops erhält jeder Kunde die ideale Lösung für sein digitales Leben.

Deutschlandweit beraten wir persönlich, unabhängig und individuell. freenet zeichnet sich durch Service und lokale Beratung aus.

Standort: Senden

Beginn: ab sofort

Beschäftigungsart: Vollzeit

JETZT BEWERBEN

Deine Benefits



Wellhub

Mitarbeitervergünstigungen

Zuschuss zum Deutschland-Ticket

DAS BRINGST DU MIT

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf oder in der Kundenberatung, idealerweise in der Telekommunikations- oder Technikbranche
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Freude am aktiven Verkaufen
- Leidenschaft für den digitalen Lifestyle und Spaß daran, Neues zu vermitteln

Besonders in **Senden** freuen wir uns über Persönlichkeiten, die mit Verkaufsgeschick und Überzeugungskraft überzeugen, sich gut selbst organisieren und neue Themen schnell erfassen. Du arbeitest flexibel, bringst Eigeninitiative und Entwicklungsmotivation mit und gehst aktiv auf unsere Kund:innen zu. Darüber hinaus hast Du Freude am Verkauf und verfolgst Deine Ziele mit Begeisterung und Engagement.



Mitarbeitersmartphone-Tarife



Fahrrad-Leasing



Spannende Produkte



Kontakt



Stefanie Russo
Specialist Human Relations

+49 3304 2006-992
bewerbung.obk@freenet.ag

Wir suchen Persönlichkeiten, keine perfekten Lebensläufe!

Du findest die Stelle spannend und bringst bereits Erfahrung im Telekommunikationsbereich mit?

Perfekt, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

JETZT BEWERBEN

VIA  BEWERBEN